

TopTeam Agrarische Verzekeringen is altijd dichtbij

Verzekeren in de agrarische sector is een aparte tak van sport. De vaak specifieke samenstellingen die bedrijven in deze sector hebben, vragen om maatwerk én een deskundige blik. Een blik die Niels Meijer van TopTeam agrarische verzekeringen heeft. „Zeker gezien de ontwikkelingen in de laatste jaren, denk onder andere aan technologische vernieuwing en schaalvergroting, vraagt de sector om specifieke kennis op het gebied van verzekeren”, legt de adviseur uit. „Nog meer dan voorheen het geval was. Het is onmisbaar om een eerlijk, onderbouwd en goed advies te geven.”

Sinds begin 2017 is TopTeam vertegenwoordigd in Noord-Holland. Meijer is in deze provincie het gezicht van de maatschappij die in 2004 is opgericht. De onderneming, die landelijk opereert, is specialist als het gaat om de agrarische sector en voorziet klanten van onafhankelijk advies.

„We hebben ons niet gecommitteerd aan



één of enkele verzekeraars. Door werkelijk onafhankelijk te werken, kunnen we onze klanten op de beste manier helpen. Want in de agrarische sector zijn de wensen per klant vaak erg verschillend. Dat geldt ook voor de polissen die de verzekeraars aanbieden. Aan ons de taak om voor elke individuele situatie de beste oplossing te vinden. Een agrariër met veel kwetsbare kassen heeft andere behoeften dan een bloembollenbedrijf met stevige bedrijfshallen die nagenoeg geen schade oplopen bij een fikse hagelbui.”

Dat ze bij TopTeam kunnen leunen op een team met jarenlange ervaring, is een groot voordeel. „Absoluut”, zegt Meijer, die voordat hij vorig jaar bij TopTeam begon bij de Rabobank in dienst was.

Daar werkte hij al veelvuldig met bedrijven uit de agrarische sector. Vooral in de glastuinbouw, bloembollen en melkveehouderij, allen sterk vertegenwoordigd in Noord-Holland, weet Meijer zijn weg te vinden. „Het is fijn voor klanten dat ze iemand voor zich hebben die weet waarover het gaat en snapt hoe het werkt in hun wereld. Daarnaast kunnen we binnen TopTeam uiteraard gebruik maken van elkaars kennis.”

‘Verzekeren doe je dichtbij’ is het motto van TopTeam. „We hebben in totaal veertien adviseurs verspreid over heel Nederland die allemaal veel affiniteit en kennis hebben van verzekeren én de agrarische sector. Mijn klanten, die zich bevinden in Noord-Holland en een

deel van Flevoland, hebben mijn mobiele nummer”, legt Meijer uit. „We zijn echt altijd dichtbij.”

En mocht Meijer in gesprek zijn, dan worden de telefoontjes doorgeschakeld. „De adviseurs werken vanuit huis en zo hebben we dus een stuk minder dure kantoorpanden nodig. Er is gekozen voor slechts twee kantoren met personeel die de adviseurs in het veld bijstaan. Hierdoor kunnen we altijd snel handelen als er iets acuuts speelt of bij schademeldingen.”

Nieuwe klanten kunnen bij TopTeam gebruik maken van een gratis risicoanalyse. „Dan brengen we de situatie goed in kaart om te kijken hoe we het bedrijf en privé-eigendommen het best kunnen verzekeren”, legt Meijer uit. „Het geeft ons ook de mogelijkheid om kritisch naar het huidige pakket te kijken. Soms is er sprake van oververzekering, of zijn er juist grote risico’s door een gebrek aan dekking. Een kritische kijk kan een hoop geld maar ook ellende besparen.”

Omdat de agrarische sector een dynamische bedrijfstak is waarin stevig wordt geïnvesteerd en veel vernieuwing plaatsvindt, is een vinger aan de pols houden van groot belang. Daar is Meijer zich als geen ander bewust van. „Regelmatig zit ik met klanten om tafel om te checken of de polis nog toereikend is. Noem het een APK voor de verzekeringspolis”, lacht Meijer. „Hierdoor kunnen onze klanten zich zorgeloos richten op hun bedrijf en weten dat als er onverhoopt iets gebeurt, wij altijd dichtbij zijn.”

www.topteam.nl
T: 06-86809734